

NECESIDADES ECONÓMICAS Y BIENES ECONÓMICOS

Actividad económica es toda actividad encaminada a la producción de bienes y servicios y a su transformación, elaboración y distribución posterior. Tiene como finalidad la satisfacción de necesidades humanas empleando medios escasos con arreglo al principio de máximo aprovechamiento, es decir, la satisfacción de **necesidades económicas**.

Las necesidades humanas se pueden clasificar atendiendo a distintos criterios entre los que destacamos:

- Según su carácter: económicas y no económicas.
- Según su importancia: primarias o básicas y secundarias.
- Según el tiempo: presentes o futuras.
- Según el sujeto: individuales o colectivas.

Las necesidades humanas se consideran económicas cuando se emplean recursos escasos para satisfacerlas.

Las **necesidades primarias o básicas** son aquellas de cuya satisfacción depende la supervivencia del individuo. Tiene una base fundamentalmente fisiológica. Ej.: respirar, alimentarse, beber, dormir, evitar el frío,...

Las **necesidades secundarias** son aquellas cuya satisfacción aumenta el bienestar del individuo una vez cubiertas las primarias. Ej.: ver un partido de fútbol, hacer turismo, conectarse a internet.

Webs de interés:

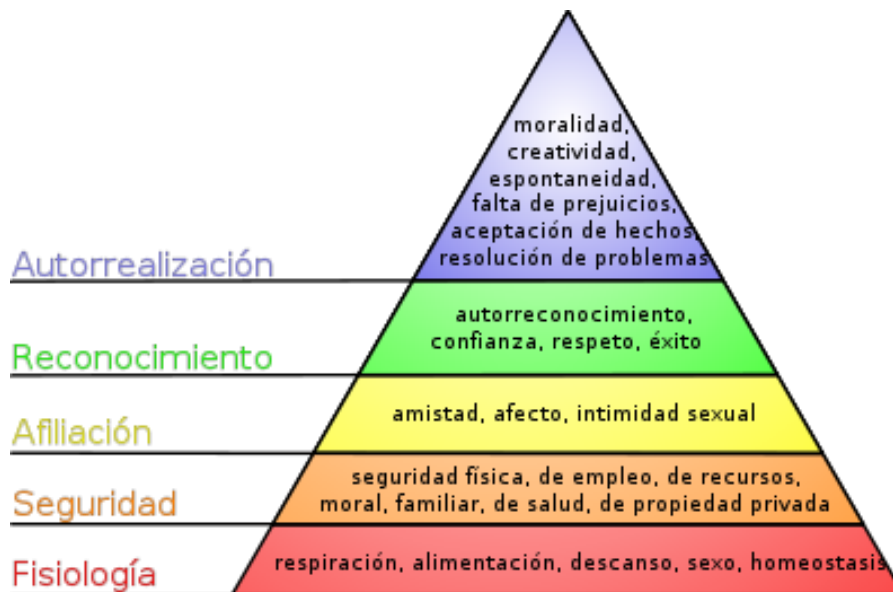
<http://oieman.blogspot.com.es/>

BINTA Y LA GRAN IDEA

Cortometraje que pertenece a la película 'En el mundo a cada rato'. Rodado en Senegal con la ayuda de UNICEF, conduce al espectador al mundo de Binta, una niña de siete años que pone en marcha una obra de teatro infantil para mostrar el deseo de su prima de ir al colegio.

Pirámide de Maslow

La **Pirámide de Maslow**, o **jerarquía de las necesidades humanas**, es una teoría psicológica propuesta por Abraham Maslow en su obra: *Una teoría sobre la motivación humana* (en inglés, *A Theory of Human Motivation*) de 1943, que posteriormente amplió. Maslow formula en su teoría una jerarquía de necesidades humanas y defiende que conforme se satisfacen las necesidades más básicas (parte inferior de la pirámide), los seres humanos desarrollan necesidades y deseos más elevados (parte superior de la pirámide).



La idea básica es que sólo se atienden necesidades superiores cuando se han satisfecho las necesidades inferiores, es decir, todos aspiramos a satisfacer necesidades superiores. Las fuerzas de crecimiento dan lugar a un movimiento ascendente en la jerarquía, mientras que las fuerzas regresivas empujan las necesidades prepotentes hacia abajo en la jerarquía.

Necesidades básicas: Son necesidades fisiológicas básicas para mantener la homeostasis (referentes a la supervivencia):

- Necesidad de respirar, beber agua (hidratarse), y alimentarse.
- Necesidad de dormir (descansar) y eliminar los desechos corporales.
- Necesidad de evitar el dolor y tener relaciones sexuales que creen descendencia.
- Necesidad de mantener la temperatura corporal, en un ambiente cálido o con vestimenta.

Necesidades de seguridad y protección: Surgen cuando las necesidades fisiológicas están satisfechas. Se refieren a sentirse seguro y protegido:

- Seguridad física (un refugio que nos proteja del clima) y de salud (asegurar la alimentación futura).
- Seguridad de recursos (disponer de la educación, transporte y sanidad necesarios para sobrevivir con dignidad).

Necesidades sociales: Son las relacionadas con nuestra naturaleza social:

- Función de relación (amistad)
- Participación (inclusión grupal)

- Aceptación social

Se satisfacen mediante las funciones de servicios y prestaciones que incluyen actividades deportivas, culturales y recreativas. El ser humano por naturaleza siente la necesidad de relacionarse, ser parte de una comunidad, de agruparse en familias, con amistades o en organizaciones sociales. Entre estas se encuentran: la amistad, el compañerismo, el afecto y el amor. Estas se forman a partir del esquema social.

Necesidades de estima: Maslow describió dos tipos de necesidades de estima, una alta y otra baja. La estima alta concierne a la necesidad del respeto a uno mismo, e incluye sentimientos tales como confianza, competencia, maestría, logros, independencia y libertad. La estima baja concierne al respeto de las demás personas: la necesidad de atención, aprecio, reconocimiento, reputación, estatus, dignidad, fama, gloria, e incluso dominio.

La merma de estas necesidades se refleja en una baja autoestima y el complejo de inferioridad. El tener satisfecha esta necesidad apoya el sentido de vida y la valoración como individuo y profesional, que tranquilamente puede escalonar y avanzar hacia la necesidad de la autorrealización.

La necesidad de autoestima: es la necesidad del equilibrio en el ser humano, dado que se constituye en el pilar fundamental para que el individuo se convierta en el hombre de éxito que siempre ha soñado, o en un hombre abocado hacia el fracaso, el cual no puede lograr nada por sus propios medios.

Autorrealización o autoactualización

Este último nivel es algo diferente y Maslow utilizó varios términos para denominarlo: «motivación de crecimiento», «necesidad de ser» y «autorrealización».

Es la necesidad psicológica más elevada del ser humano, se halla en la cima de las jerarquías, y es a través de su satisfacción que se encuentra una justificación o un sentido válido a la vida mediante el desarrollo potencial de una actividad. Se llega a ésta cuando todos los niveles anteriores han sido alcanzados y completados, o al menos, hasta cierto punto.

BENS ECONÓMICOS

BENS O Servicio será todo aquilo que satisfai as necesidades humanas. Os bens económicos existen en cantidades limitadas e son susceptibles de apropiación e os bens libres existen en cantidades ilimitadas e non poden ser obxecto de apropiación, como o aire, sol, auga do mar.

BENS ECONÓMICOS pódense clasificar segundo varios criterios:

- Segundo ou seu uso:
 - De produción ou de capital e De consumo (Duradeiro e Perecedeiro)
De produción ou de capital ou de investimento: son aqueles que non satisfán directamente as necesidades humanas e serven para producir outros bens. Ex. Maquinas.
De consumo: son aqueles que satisfán directamente as necesidades humanas. Se permiten un uso prolongado como un automóbil, bens de consumo duradeiro e se có uso consómense, como vos alimentos , bens de consumo perecedeiro.
 - Bens intermedios e Bens finais.

Bens intermedios- adquirense con intención de revenderlos ou incorporalos a un proceso de produción.
Bens finais- son adquiridos polos consumidores sen intención de revenderlos nin incorporalos a un proceso de produción.
- Segundo relación entre si: Complementarios e Sustitutivos.
Complementarios, teñen que ser utilizados conxuntamente para satisfacer unha necesidade. Ex.: gasolina e automóbil.
Sustitutivos- Son aqueles que se autoexcluyen como os lentes e lentes de contacto, tren e autobús.
- Segundo a súa titularidade : Públicos e Privados
Ben público- son propiedade colectiva , exercida polo Goberno e outros entes públicos, como Concellos, Deputacións.
Ben privado- son propiedades individual ou particular dun grupo **reducido.**

INDICADORES SOCIOECONÓMICOS

Los **indicadores económicos** sirven para medir o cuantificar la distinta situación en que nos encontramos los seres humanos en relación con la satisfacción de las necesidades.

Los indicadores que reflejan el nivel de desarrollo de un país deben abarcar tanto variables económicas como sociales y políticas que pongan de manifiesto el bienestar alcanzado por los ciudadanos.

Destacaremos:

- ✓ **Indicadores sociales:** esperanza de vida, nivel de formación de la población, grado de cualificación de la mano de obra y de conflictividad laboral.
- ✓ **Indicadores económicos:** nivel de crecimiento económico medido con el PIB, grado de uniformidad alcanzado en la distribución de la renta, peso específicos de los distintos sectores en la producción nacional o porcentaje de PIB destinado a Investigación y Desarrollo.
- ✓ **Indicadores políticos:** grado de democracia alcanzado, nivel de regulación de la actividad económica por parte del sector público.

El programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) utiliza para clasificar y ordenar a los distintos países, el índice de desarrollo humano (IDH) que está basado, entre otras, en las siguientes variables:

- ✓ Esperanza de vida.
- ✓ El PIB per cápita.
- ✓ La tasa de alfabetización de adultos.
- ✓ Tasa de matriculación de enseñanza primaria, secundaria y terciaria.

Webs de interés:

<http://www.un.org/es/> (Naciones Unidas)

<http://www.undp.org/content/undp/es/home.html> (Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo)

CUADRO

1

Índice de Desarrollo Humano y sus componentes

Clasificación según el IDH	Índice de Desarrollo Humano (IDH)	Esperanza de vida al nacer	Años promedio de escolaridad	Años esperados de escolarización	Ingreso nacional bruto (INB) per cápita	Clasificación según el INB per cápita menos la clasificación según el IDH	IDH no referido a ingresos	
	Valor	(años)	(años)	(años)	(PPA en US\$ constantes de 2005)		Valor	
	2011	2011	2011 ^a	2011 ^a	2011	2011	2011	
DESARROLLO HUMANO MUY ALTO								
1	Noruega	0,943	81,1	12,6	17,3	47.557	6	0,975
2	Australia	0,929	81,9	12,0	18,0	34.431	16	0,979
3	Países Bajos	0,910	80,7	11,6 ^b	16,8	36.402	9	0,944
4	Estados Unidos	0,910	78,5	12,4	16,0	43.017	6	0,931
5	Nueva Zelanda	0,908	80,7	12,5	18,0	23.737	30	0,978
6	Canadá	0,908	81,0	12,1 ^b	16,0	35.166	10	0,944
7	Irlanda	0,908	80,6	11,6	18,0	29.322	19	0,959
8	Liechtenstein	0,905	79,6	10,3 ^c	14,7	83.717 ^d	-6	0,877
9	Alemania	0,905	80,4	12,2 ^b	15,9	34.854	8	0,940
10	Suecia	0,904	81,4	11,7 ^b	15,7	35.837	4	0,936
11	Suiza	0,903	82,3	11,0 ^b	15,6	39.924	0	0,926
12	Japón	0,901	83,4	11,6 ^b	15,1	32.295	11	0,940
13	Hong Kong, China (RAE)	0,898	82,8	10,0	15,7	44.805	-4	0,910
14	Islandia	0,898	81,8	10,4	18,0	29.354	11	0,943
15	República de Corea	0,897	80,6	11,6 ^b	16,9	28.230	12	0,945
16	Dinamarca	0,895	78,8	11,4 ^b	16,9	34.347	3	0,926
17	Israel	0,888	81,6	11,9	15,5	25.849	14	0,939
18	Bélgica	0,886	80,0	10,9 ^b	16,1	33.357	2	0,914
19	Austria	0,885	80,9	10,8 ^b	15,3	35.719	-4	0,908
20	Francia	0,884	81,5	10,6 ^b	16,1	30.462	4	0,919
21	Eslovenia	0,884	79,3	11,6 ^b	16,9	24.914	11	0,935
22	Finlandia	0,882	80,0	10,3	16,8	32.438	0	0,911
23	España	0,878	81,4	10,4 ^b	16,6	26.508	6	0,920
24	Italia	0,874	81,9	10,1 ^b	16,3	26.484	6	0,914
25	Luxemburgo	0,867	80,0	10,1	13,3	50.557	-20	0,854
26	Singapur	0,866	81,1	8,8 ^b	14,4 ^e	52.569	-22	0,851
27	República Checa	0,865	77,7	12,3	15,6	21.405	14	0,917
28	Reino Unido	0,863	80,2	9,3	16,1	33.296	-7	0,879
29	Grecia	0,861	79,9	10,1 ^b	16,5	23.747	5	0,902
30	Emiratos Árabes Unidos	0,846	76,5	9,3	13,3	59.993	-27	0,813
31	Chipre	0,840	79,6	9,8	14,7	24.841	2	0,866
32	Andorra	0,838	80,9	10,4 ^f	11,5	36.095 ^g	-19	0,836
33	Brunei Darussalam	0,838	78,0	8,6	14,1	45.753	-25	0,819
34	Estonia	0,835	74,8	12,0	15,7	16.799	13	0,890
35	Eslovaquia	0,834	75,4	11,6	14,9	19.998	8	0,875
36	Malta	0,832	79,6	9,9	14,4	21.460	4	0,866
37	Qatar	0,831	78,4	7,3	12,0	107.721	-36	0,757
38	Hungría	0,816	74,4	11,1 ^b	15,3	16.581	11	0,862
39	Polonia	0,813	76,1	10,0 ^b	15,3	17.451	7	0,853
40	Lituania	0,810	72,2	10,9	16,1	16.234	10	0,853
41	Portugal	0,809	79,5	7,7	15,9	20.573	1	0,833
42	Bahrein	0,806	75,1	9,4	13,4	28.169	-14	0,806
43	Letonia	0,805	73,3	11,5 ^b	15,0	14.293	12	0,857
44	Chile	0,805	79,1	9,7	14,7	13.329	14	0,862
45	Argentina	0,797	75,9	9,3	15,8	14.527	9	0,843
46	Croacia	0,796	76,6	9,8 ^b	13,9	15.729	5	0,834
47	Barbados	0,793	76,8	9,3	13,4 ^b	17.966	-3	0,818
DESARROLLO HUMANO ALTO								

