

## 1. IDENTIFICACIÓN

### TÍTULO DA TAREFA: EMPRENDEMOS CON PUBLICIDADE!

|               |  |                |                        |
|---------------|--|----------------|------------------------|
| <b>ETAPA</b>  | Educación Primaria   | <b>NIVEL</b>   | 5º e 6º                |
| <b>ÁREA/S</b> | Lingua Galega e Literatura, Ciencias Sociais, Educación Plástica e Educación Musical | <b>MESTRES</b> | Ana Domínguez Collarte |

#### DESCRICIÓN DA TAREFA:

Nesta tarefa desenvolveremos a parte publicitaria dos produtos das cooperativas de 5º e 6º (“Os Panas Galegos” e “Kidi Tui a Man” respectivamente), traballando así o ODS número 8 que sería o de “Traballo decente e crecemento económico”.

Crearemos unha serie de cuñas publicitarias, a través da radio, para ir promocionando os produtos que venderemos no congreso que realizaremos a última semana de curso no colexo.

#### XUSTIFICACIÓN DA TAREFA:

Con esta tarefa o noso alumnado desenvolverá diversas competencias como a lingüística, xa que traballaremos en todo o momento a expresión oral e escrita para crear as nosas cuñas; tamén a de iniciativa e espírito emprendedor porque serán @s promotor@s dos seus produtos; a dixital porque, outra tarefa máis, estaremos traballando coas novas tecnoloxías a través da radio e do blog; e a social e cívica, xa que van estar traballando en equipo e iso vai quedar reflexado no producto final deste ámbito.

#### CONTEXTO:

Ámbito Club de Letras, neste caso na propia aula e na radio.

## 2. CONCRECIÓN CURRICULAR (1)

| ACTIVIDADES  | ESTÁNDAR 1   | ESTÁNDAR 2 | ESTÁNDAR 3 |
|--|--|------------|------------|
| <b>1º SESIÓN</b>   |  |            |            |
| <b>Círculo de publicistas: a través da improvisación, vén deme o teu produto.</b>  | LGB1.4.3. Fai pequenas exposicións na aula adecuando o discurso ás diferentes necesidades comunicativas (narrar, describir e expoñer), utilizando o dicionario se é preciso. |            |            |
| <b>Asamblea-debate de publicistas: a través da estratexia da “pelota saltarina” lanzaremos unha serie de preguntas que causen debate.</b>  | LGB1.6.1. Respecta as quendas de palabra nos intercambios orais.   |            |            |
| <b>Ver un vídeo para identificar o Obxectivo de Desenvolvemento Sostible que imos traballar, que sería o 8 “Traballo decente e crecemento económico”.</b><br><br><a href="https://www.youtube.com/watch?v=UnVQRrxwkaQ">https://www.youtube.com/watch?v=UnVQRrxwkaQ</a> | CSB1.2.2. Analiza informacións relacionadas coa área e manexa imaxes, táboas, gráficos, esquemas, resumos e as tecnoloxías da información e a comunicación.                  |            |            |
| <b>Estratexia de “Antes pensaba... agora penso” para saber a</b>   | CSB3 6.1. Valora con espírito crítico a función da publicidade e recoñece e  |            |            |

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
| <p><b>estrutura dunha cuña publicitaria.</b></p> <p><b>Para cubrir a segunda parte da estratexia, porémoslles exemplos de cuñas publicitarias.</b></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=njkKn7gyog0&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=2">https://www.youtube.com/watch?v=njkKn7gyog0&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=2</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=A0BMMoAPR0E&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=4">https://www.youtube.com/watch?v=A0BMMoAPR0E&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=4</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=FjGrouLwr9Q&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=5">https://www.youtube.com/watch?v=FjGrouLwr9Q&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=5</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=Khg6GaUv9cY&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=9">https://www.youtube.com/watch?v=Khg6GaUv9cY&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=9</a></p> | <p>explica as técnicas publicitarias más habituais, analizando exemplos concretos.</p> |  |  |
|--|--|--|--|

|   |  |  |  |
|---|--|--|--|
| <a href="https://www.youtube.com/watch?v=569b5UJF_MI&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=10">https://www.youtube.com/watch?v=569b5UJF_MI&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=10</a> |  |  |  |
| <b>Facer un borrador de eslogan para a campaña publicitaria da cooperativa a través da rutina de pensamento “Un titular”, poñéndoo en común co grupo a través da estratexia “1:2:4”.</b>                              | LGB5.3.2. Distingue algúns recursos retóricos e métricos propios dos poemas.   |  |  |
| <b>Posta en común en gran grupo dos slogans a través da dramatización destes, pensando nun público específico.</b>  | LGB2.7.5. Fai lecturas dramatizadas de textos.   |  |  |
| <b>Asamblea de publicistas para seleccionar un slogan dos dramatizados.</b>   | LGB1.4.1. Participa axeitadamente nunha conversa entre iguais, comprendendo o que di o interlocutor e intervindo coas propostas propias. |  |  |
| <b>2º SESIÓN</b>  |  |  |  |
| <b>Asamblea de publicistas para dividir os produtos que imos publicitar.</b>  | LGB1.4.1. Participa axeitadamente nunha conversa entre iguais, comprendendo o que di o interlocutor e intervindo coas propostas propias. |  |  |

|   |   |  |  |
|---|---|--|--|
| <b>Estudio do produto para poder publicitalo o mellor posible.<br/>Análise DAFO do produto a través da estratexia “Lapis ao centro”.</b>  | LGB3.3.1. Elabora textos do ámbito académico para obter, organizar e comunicar información: cuestionarios, encuestas, resumos, informes...                            |  |  |
| <b>Posta en común da análise DAFO de cada produto en gran grupo para enriquecer as propostas de venda.</b>  | LGB1.5.1. Escoita atentamente as intervencións dos e das demais en actos de fala orais, sen interromper.  |  |  |
| <b>Análise do vídeo proposto para ver a velocidade coa que deberíamos vender o noso produto.</b><br><br><a href="https://www.youtube.com/watch?v=O8u6VZje_K4">https://www.youtube.com/watch?v=O8u6VZje_K4</a> | LGB1.1.1. Comprende as ideas principais e secundarias dun texto oral, procedente da radio, da televisión ou de internet, identificando o tema e elaborando un resumo. |  |  |
| <b>Venta-Express: cada membro do equipo tentará en 30 segundos vender o producto a un tipo de público diferente.</b>  | LGB1.6.3. Emprega unha postura e xestualidade adaptadas ao discurso, para reforzalo e facilitar a súa comprensión, procurando a empatía coa persoa interlocutora.     |  |  |
| <b>Redacción do guión para a cuña publicitaria (tendo en conta que 30 palabras de guión son 10 segundos) a través da</b>  | CSB1.10.2. Planifica traballos en grupo, coordina equipos, toma decisións e acepta responsabilidades.   |  |  |

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
| <b>estratexia “Placemat consensus”.</b>  |  |  |  |
| <b>Asamblea de publicistas para poñer en común as cuñas e poder darnos feedback.</b>   | LGB1.4.1. Participa axeitadamente nunha conversa entre iguais, comprendendo o que di o interlocutor e intervindo coas propostas propias.     |  |  |
| <b>3º SESIÓN</b>   |  |  |  |
| <b>Creación da escaleta de radio en gran grupo.</b>  | LGB3.2.2. Escribe, en diferentes soportes, textos propios dos medios de comunicación, imitando modelos.                                      |  |  |
| <b>Repasar as cuñas publicitarias antes de baixar a gravar.</b>  | LGB1.6.4. Exprésase cunha pronuncia e dicción correctas: articulación, ritmo, entoación e volume.  |  |  |
| <b>Por equipos, baixar á radio e gravar o programa “A Voz de Atenea”.</b>  | LGB2.7.4. Le en voz alta adaptándose ao interese do auditorio: gozar escoitando, obter nova información...                                   |  |  |
| <b>Mentres un equipo grava, o resto, como no guión da cuña deberían ter un slogan do produto, promocionarano a través dun arte plástica: infografía, póster, pop up...</b> | EPB2.5.1. Produce obras plásticas, logo de escoller as técnicas e os instrumentos máis axeitados para conseguir unha finalidade determinada. |  |  |

|  |   |  |  |
|--|---|--|--|
| <b>Asamblea de publicistas, onde escoitaremos as nosas gravacións.</b>   | LGB1.4.1. Participa axeitadamente nunha conversa entre iguais, comprendendo o que di o interlocutor e intervindo coas propostas propias.  |  |  |
| <b>4º SESIÓN</b>   |   |  |  |
| <b>Choiva de ideas para saber como debería ser a música e os efectos sonoros que deberíamos meter nas nosas cuñas publicitarias.</b> | EMB1.2.1. Distingue tipos de voces, instrumentos, variacións e contrastes de velocidade e intensidade, tras a escoita de obras musicais, con capacidade para emitir unha valoración destas. |  |  |
| <b>Montaxe e edición das cuñas publicitarias realizadas.</b>   | EMB1.3.2. Comprende, acepta e respecta o contido das normas que regulan a propiedade intelectual canto á reproducción e a copia de obras musicais.  |  |  |
| <b>Subir a IVOOX as cuñas publicitarias, para posteriormente subilas ao blog.</b>  | LGB3.5.2. Emprega procesadores de textos de maneira autónoma.   |  |  |
| <b>Cubrir o billete de saída do ámbito, para darlle feedback á mestra.</b>   | LGB3.1.5. Revisa e reescribe o texto cando é preciso.   |  |  |

### 3. TRANSPOSICIÓN DIDÁCTICA (1)

| ACTIVIDADES   | EXERCICIO 1  | EXERCICIO 2   | EXERCICIO 3   | EXERCICIO 4 |
|---|--|---|---|-------------|
| <b>1º SESIÓN</b>  |  |   |   |             |
| <b>Círculo de publicistas: a través da improvisación, vénдeme o teu producto.</b>   | O alumnado vaise sentar en círculo.  | Comentaremos os produtos que van vender na súa cooperativa.   | Cada un vai vender un dos produtos da cooperativa de maneira improvisada. |             |
| <b>Asamblea-debate de publicistas: a través da estratexia da “pelota saltarina” lanzaremos unha serie de preguntas que causen debate.</b>                 | Aproveitaremos que xa están en círculo para facer unha serie de preguntas. | A través da estratexia da “pelota saltarina” iremos facendo unha serie de preguntas sobre as improvisacións e a venta dos seus produtos e poremos en común dúbidas ou feedback ao resto de compañeiras e compañeiros. |   |             |
| <b>Ver un vídeo para identificar o Obxectivo de Desenvolvemento Sostible que imos traballar, que sería o 8 “Traballo decente e crecemento económico”.</b> | Veremos o vídeo e poremos en común o que significa este obxectivo.         |   |   |             |

|  |  |   |  |  |
|--|--|---|--|--|
| <a href="https://www.youtube.com/watch?v=UnVQRrxwkaQ">https://www.youtube.com/watch?v=UnVQRrxwkaQ</a>  |  |   |  |  |
| <p><b>Estratexia de “Antes pensaba... agora penso” para saber a estrutura dunha cuña publicitaria.</b></p> <p><b>Para cubrir a segunda parte da estratexia, porémoslles exemplos de cuñas publicitarias.</b></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=njkKn7gyog0&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=2">https://www.youtube.com/watch?v=njkKn7gyog0&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=2</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=A0BMMoAPR0E&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=4">https://www.youtube.com/watch?v=A0BMMoAPR0E&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=4</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=FjGr ouLwr9Q&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=5">https://www.youtube.com/watch?v=FjGr ouLwr9Q&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=5</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=Khg6GaUv9cY&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=9">https://www.youtube.com/watch?v=Khg6GaUv9cY&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=9</a></p> | O alumnado anotará as súas ideas previas do que pensa sobre a estrutura dunha cuña publicitaria. | Veremos unha serie de cuñas publicitarias como exemplo. | Analizaremos esas cuñas en gran grupo e posteriormente anotaremos no apartado de agora penso as conclusións da estrutura que debería ter a nosa cuña publicitaria. |  |

|   |   |  |   |  |
|---|---|--|---|--|
| <a href="https://www.youtube.com/watch?v=569b5UJF_MI&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=10">https://www.youtube.com/watch?v=569b5UJF_MI&amp;list=PLZ4KHYKRUihiM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=10</a> |   |  |   |  |
| <b>Facer un borrador de slogan para a campaña publicitaria da cooperativa a través da rutina de pensamento “Un titular”, poñéndo en común co grupo a través da estratexia “1:2:4”.</b>                                  | Anotaremos no folio do titular unha serie de slogans, de maneira individual.  | Poremos en común eses slogans cunha parella do seu equipo cooperativo.   | Decidirán un slogan por grupo cooperativo.  |  |
| <b>Posta en común en gran grupo dos slogans a través da dramatización destes, pensando nun público específico.</b>  | Cada equipo, a través da seguinte ruleta<br><a href="https://www.classtools.net/random-name-picker/26_Q4TX9h">https://www.classtools.net/random-name-picker/26_Q4TX9h</a> | Deixarémoslle uns minutos para que se preparen a súa dramatización.  | Dramatizarán en gran grupo os seus slogans. |  |
| <b>Asamblea de publicistas para seleccionar un slogan dos dramatizados.</b>   | Votaremos o slogan que mellor encaixe coa cooperativa.  |  |   |  |
| <b>2º SESIÓN</b>  |   |  |   |  |
| <b>Asamblea de publicistas para dividir os produtos que imos publicitar.</b>  | Repasaremos de novo os produtos que vende a cooperativa.  | Sortearemos os produtos a través da seguinte aplicación:<br><a href="https://fluky.io/">https://fluky.io/</a> para que así cada equipo cooperativo teña un producto para vender. |   |  |

|  |  |  |   |  |
|--|--|--|---|--|
| <b>Estudio do produto para poder publicitalo o mellor posible. Análise DAFO do producto a través da estratexia “Lapis ao centro”.</b>  | Un membro do equipo, mentres os demais deixan os seus lapis, propón en alto as debilidades, ameazas, fortalezas e oportunidades do producto que lles tocou promocionar.          | Cando remate de dicir as súas preguntas, o grupo realiza un pequeno debate sobre si están de acuerdo ou non coas súas ideas. | Cando cheguen a un acordo, cada persoa colle o seu papel e vai anotando a análise DAFO. |  |
| <b>Posta en común da análise DAFO de cada producto en gran grupo para enriquecer as propostas de venda.</b>  | Como os produtos ao final son de toda a cooperativa poremos en común todas as análises para ver se estamos todo o mundo de acordo co proposto polos equipos cooperativos.        |  |   |  |
| <b>Análise do vídeo proposto para ver a velocidade coa que deberíamos vender o noso producto.</b><br><br><a href="https://www.youtube.com/watch?v=O8u6VZje_K4">https://www.youtube.com/watch?v=O8u6VZje_K4</a> | Veremos un vídeo como exemplo de como se pode vender un producto e sacaremos conclusións ao respecto sobre a velocidade da fala do vendedor e se pensamos que pode ser a idónea. |  |   |  |

|   |  |   |   |  |
|---|--|---|---|--|
| <b>Venta-Express: cada membro do equipo tentará en 30 segundos vender o producto a un tipo de público diferente.</b>                                      | Volveremos sortear o público ao que lle deberán promocionar o seu producto coa ruleta anterior:<br><a href="https://www.classtools.net/random-name-picker/26_Q4TX9h">https://www.classtools.net/random-name-picker/26_Q4TX9h</a> . | Deixarémoslles un par de minutos para que poidan ensaiar a súa venda.   | Farán a súa venda no seu equipo cooperativo que lle dará un feedback sobre a súa venda. |  |
| <b>Redacción do guión para a cuña publicitaria (tendo en conta que 30 palabras de guión son 10 segundos) a través da estratexia “Placemat consensus”.</b> | De maneira individual, o alumnado anotará o seu propio guión sobre a cuña publicitaria.  | Porán en común o seu guión ou as súas ideas en equipos cooperativos e crearán en conxunto o guión para a cuña publicitaria. |   |  |
| <b>Asamblea de publicistas para poñer en común as cuñas e poder darnos feedback.</b>  | Faremos a locución das cuñas en gran grupo para poder dar feedback e que así saibam os aspectos a mellorar para poder gravalas na seguinte sesión.   |   |   |  |
| <b>3º SESIÓN</b>  |  |   |   |  |
| <b>Creación da escaleta de radio en gran grupo.</b>   | A través do Drive do correo do ámbito, escribiremos o esquema da escaleta de radio en conxunto.  |   |   |  |

|  |   |  |  |  |
|--|---|--|--|--|
| <b>Repasar as cuñas publicitarias antes de baixar a gravar.</b>  | Repasarán en equipo a cuña que deberán gravar na radio.   |  |  |  |
| <b>Por equipos, baixar á radio e gravar o programa “A Voz de Atenea”.</b>  | En pequenos grupos, baixarán á radio para gravar a súa parte do programa e a súa cuña publicitaria.                                       |  |  |  |
| <b>Mentres un equipo grava, o resto, como no guión da cuña deberían ter un slogan do produto, promocionarano a través dun arte plástica: infografía, póster, pop up...</b> | Crearemos en equipo algún material tanxible para poder colocar detrás do stan para poder promocionar os produtos tamén de maneira visual. |  |  |  |
| <b>Asamblea de publicistas, onde escoitaremos as nosas gravacións.</b>   | Escoitaremos as gravacións para poder darnos feedback e propostas de mellora.   |  |  |  |
| <b>4º SESIÓN</b>   |   |  |  |  |
| <b>Choiva de ideas para saber como debería ser a música e os efectos sonoros que deberíamos meter nas nosas cuñas publicitarias.</b>                                       | Sacaremos ideas de como é a música dos anuncios publicitarios e como debería ser a nosa.  |  |  |  |

|   |   |  |  |  |
|---|---|--|--|--|
| <b>Montaxe e edición das cuñas publicitarias realizadas.</b>                      | Cada equipo cooperativo editará a súa cuña publicitaria.  | Se nos dera tempo, editaremos tamén o programa de “A Voz de Atenea” enteiro. |  |  |
| <b>Subir a IVOOX as cuñas publicitarias, para posteriormente subilas ao blog.</b> | En gran grupo, subiremos as cuñas publicitarias a plataforma IVOOX, e posteriormente ao blog do Club de Letras.                   | Se nos dera tempo, tamén subiremos o programa enteiro.                       |  |  |
| <b>Cubrir o billete de saída do ámbito, para darlle feedback á mestra.</b>        | Realizaremos un proceso de metacognición co alumnado para que sexan conscientes do que aprenderon e o que lles gustaría aprender. |  |  |  |

### 3. TRANSPOSICIÓN DIDÁCTICA (2)

| ACTIVIDADES   | ESCENARIO | AGRUPAMENTO              | RECUSOS DIDÁCTICOS                | TEMP.                    |
|---|-----------|--------------------------|-----------------------------------|--------------------------|
| <b>1º SESIÓN</b>  |           |                          |                                   |                          |
| <b>Círculo de publicistas: a través da improvisación, vénдeme o teu produto.</b>  | Aula.     | Gran grupo.              | Círculo proactivo.                | 9:20-9:40<br>(20 min)    |
| <b>Asamblea-debate de publicistas: a través da estratexia da “pelota saltarina” lanzaremos unha serie de preguntas que causen debate.</b>   | Aula.     | Gran grupo.              | Círculo proactivo.                | 9:40-10:10<br>(30 min)   |
| <b>Ver un vídeo para identificar o Obxectivo de Desenvolvemento Sostible que imos traballar, que sería o 8 “Traballo decente e crecemento económico”.</b><br><br><a href="https://www.youtube.com/watch?v=UnVQRrxwkaQ"><u>https://www.youtube.com/watch?v=UnVQRrxwkaQ</u></a> | Aula.     | Gran grupo.              | Vídeo.                            | 10:10- 10:20<br>(10 min) |
| <b>Estratexia de “Antes pensaba... agora penso” para saber a estrutura dunha cuña publicitaria.</b>   | Aula.     | Individual e gran grupo. | Plantilla da estratexia e vídeos. | 10:20-10:50<br>(30 min)  |

|   |       |                |                       |                         |
|---|-------|----------------|-----------------------|-------------------------|
| <p>Para cubrir a segunda parte da estratexia, porémoslles exemplos de cuñas publicitarias.</p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=njkKn7gyog0&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=2">https://www.youtube.com/watch?v=njkKn7gyog0&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=2</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=A0BMMoAPR0E&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=4">https://www.youtube.com/watch?v=A0BMMoAPR0E&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=4</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=FjGroulwr9Q&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=5">https://www.youtube.com/watch?v=FjGroulwr9Q&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=5</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=Khg6GaUv9cY&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=9">https://www.youtube.com/watch?v=Khg6GaUv9cY&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=9</a></p> <p><a href="https://www.youtube.com/watch?v=569b5UJF_MI&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=10">https://www.youtube.com/watch?v=569b5UJF_MI&amp;list=PLZ4KHYKRUihM8m9o90EoQzrPYMhthgb6&amp;index=10</a></p> |       |                |                       |                         |
| <p>Facer un borrador de eslogan para a campaña publicitaria da cooperativa a través da rutina de pensamento “Un</p>   | Aula. | Pequeno grupo. | Plantilla estratexia. | 10:50-11:10<br>(20 min) |

|   |       |                |                         |                         |
|---|-------|----------------|-------------------------|-------------------------|
| <b>titular”, poñéndo en común co grupo a través da estratexia “1:2:4”.</b>  |       |                |                         |                         |
| <b>Posta en común en gran grupo dos slogans a través da dramatización destes, pensando nun público específico.</b>                    | Aula. | Gran grupo.    | Ruleta online.          | 11:10-11:20<br>(10 min) |
| <b>Asamblea de publicistas para seleccionar un slogan dos dramatizados.</b>   | Aula. | Gran grupo.    | Círculo.                | 11:20-11:40<br>(10 min) |
| <b>2º SESIÓN</b>  |       |                |                         |                         |
| <b>Asamblea de publicistas para dividir os produtos que imos publicitar.</b>  | Aula. | Gran grupo.    | Ruleta.                 | 9:20-9:30<br>(10 min)   |
| <b>Estudio do produto para poder publicitalo o mellor posible. Análise DAFO do producto a través da estratexia “Lapis ao centro”.</b> | Aula. | Pequeno grupo. | Plantilla análise DAFO. | 9:30-10:10<br>(40 min)  |

|   |       |                |  |                         |
|---|-------|----------------|--|-------------------------|
| <b>Posta en común da análise DAFO de cada produto en gran grupo para enriquecer as propostas de venda.</b>  | Aula. | Gran grupo.    | Círculo.   | 10:10-10:30<br>(30 min) |
| <b>Análise do vídeo proposto para ver a velocidade coa que deberíamos vender o noso produto.</b><br><br><a href="https://www.youtube.com/watch?v=O8u6VZie_K4">https://www.youtube.com/watch?v=O8u6VZie_K4</a> | Aula. | Gran grupo.    | Vídeo.   | 10:30-10:40<br>(10 min) |
| <b>Venta-Express: cada membro do equipo tentará en 30 segundos vender o producto a un tipo de público diferente.</b>  | Aula. | Pequeno grupo. | Folios por se queren anotar algunha palabra clave, bolígrafos. | 10:40-11:00<br>(20 min) |
| <b>Redacción do guión para a cuña publicitaria (tendo en conta que 30 palabras de guión son 10 segundos) a través da estratexia “Placemat consensus”.</b>   | Aula. | Pequeno grupo. | Plantilla estratexia.  | 11:00-11:30<br>(30 min) |
| <b>Asamblea de publicistas para poñer en común as cuñas e poder darnos feedback.</b>  | Aula. | Gran grupo.    | Círculo.   | 11:30-11:40<br>(10 min) |
| <b>3º SESIÓN</b>  |       |                |  |                         |

|  |        |                |   |                                   |
|--|--------|----------------|---|-----------------------------------|
| <b>Creación da escaleta de radio en gran grupo.</b>  | Aula.  | Gran grupo.    | Ordenadores.                            | 9:20-9:40<br>(20 min)             |
| <b>Repasar as cuñas publicitarias antes de baixar a gravar.</b>  | Aula.  | Pequeno grupo. | Guións.                                 | 9:40-10:00<br>(20 min)            |
| <b>Por equipos, baixar á radio e gravar o programa “A Voz de Atenea”.</b>  | Radio. | Pequeno grupo. | Radio e guións.                         | 10:00-11:00<br>(1 hora)           |
| <b>Mentres un equipo grava, o resto, como no guión da cuña deberían ter un slogan do produto, promocionarano a través dun arte plástica: infografía, póster, pop up...</b> | Aula.  | Pequeno grupo. | Ordenadores, cartulinas, rotuladores... | 10:00-11:30<br>(1 hora e 30 min). |
| <b>Asamblea de publicistas, onde escoitaremos as nosas gravacións.</b>   | Aula.  | Gran grupo.    | Ordenador.                              | 11:30-11:40<br>(10 min)           |
| <b>4º SESIÓN</b>   |        |                |   |                                   |

|  |       |                |                    |                                 |
|--|-------|----------------|--------------------|---------------------------------|
| <b>Choiva de ideas para saber como debería ser a música e os efectos sonoros que deberíamos meter nas nosas cuñas publicitarias.</b> | Aula. | Gran grupo.    | Círculo proactivo. | 9:20-9:40<br>(20 min)           |
| <b>Montaxe e edición das cuñas publicitarias realizadas.</b>   | Aula. | Pequeno grupo. | Ordenador.         | 9:40-11:10<br>(1 hora e 30 min) |
| <b>Subir a IVOOX as cuñas publicitarias, para posteriormente subilas ao blog.</b>  | Aula. | Gran grupo.    | Ordenador          | 11:10-11:30<br>(20 min)         |
| <b>Cubrir o billete de saída do ámbito, para darlle feedback á mestra.</b>   | Aula. | Individual.    | Billete de saída.  | 11:30-11:40<br>(10 min)         |

## EXEMPLO DE INSTRUMENTO DE AVALIACIÓN

| ESCALA DE ESTIMACIÓN   |        |             |          |       |
|--|--------|-------------|----------|-------|
| ESTÁNDARES DE APRENDIZAJE  | SEMPRE | CASE SEMPRE | ÁS VECES | NUNCA |
| LGB1.4.3. Fai pequenas exposicións na aula adecuando o discurso ás diferentes necesidades comunicativas (narrar, describir e expoñer), utilizando o dicionario se é preciso. |        |             |          |       |
| LGB1.4.1. Participa axeitadamente nunha conversa entre iguais, comprendendo o que di o interlocutor e intervindo coas propostas propias.                                     |        |             |          |       |
| LGB1.5.1. Escoita atentamente as intervencións dos e das demais en actos de fala orais, sen interromper.   |        |             |          |       |
| LGB1.6.1. Respecta as quendas de palabra nos intercambios orais.   |        |             |          |       |
| LGB5.3.2. Distingue algúns recursos retóricos e métricos propios dos poemas.   |        |             |          |       |
| LGB2.7.5. Fai lecturas dramatizadas de textos.   |        |             |          |       |
| LGB2.7.4. Le en voz alta adaptándose ao interese do auditorio: gozar escuchando, obtener nueva información...  |        |             |          |       |
| LGB3.5.2. Emprega procesadores de textos de maneira autónoma.  |        |             |          |       |
| LGB3.1.5. Revisa e reescribe o texto cando é preciso.  |        |             |          |       |
| CSB1.2.2. Analiza informacións relacionadas coa área e manexa imaxes, táboas, gráficos, esquemas, resumos e as tecnoloxías da información e a comunicación.                  |        |             |          |       |
| CSB1.10.2. Planifica traballos en grupo, coordina equipos, toma decisións e acepta responsabilidades.  |        |             |          |       |

|  |  |  |  |  |
|--|--|--|--|--|
| <b>EPB2.5.1. Produce obras plásticas, logo de escoller as técnicas e os instrumentos más axeitados para conseguir unha finalidade determinada.</b>   |  |  |  |  |
| <b>EMB1.2.1. Distingue tipos de voces, instrumentos, variacións e contrastes de velocidade e intensidade, tras a escoita de obras musicais, con capacidade para emitir unha valoración destas.</b> |  |  |  |  |
| <b>EMB1.3.2. Comprende, acepta e respecta o contido das normas que regulan a propiedade intelectual canto á reproducción e a copia de obras musicais.</b>  |  |  |  |  |

| ESTÁNDARES DE APRENDIZAJE  | RÚBRICA  |   |   |   |
|--|--|---|---|---|
|  | A  | B   | C (mínimo)  | D   |
| <b>LGB1.1. Comprende as ideas principais e secundarias dun texto oral, procedente da radio, da televisión ou de internet, identificando o tema e elaborando un resumo.</b> | Comprende, autonomamente e axudando ás demais persoas, as ideas principais dun texto oral, procedente da radio, da televisión ou de internet, identificando o tema e elaborando un resumo. | Comprende, autonomamente, as ideas principais dun texto oral, procedente da radio, da televisión ou de internet, identificando o tema e elaborando un resumo. | Comprende, con axuda, as ideas principais dun texto oral, procedente da radio, da televisión ou de internet, identificando o tema e elaborando un resumo. | Comprende, con dificultade, as ideas principais dun texto oral, procedente da radio, da televisión ou de internet, identificando o tema e elaborando un resumo. |
| <b>LGB3.3.1. Elabora textos do ámbito académico para obter, organizar e comunicar información: cuestionarios, encuestas, resumos, informes...</b>                          | Elabora, autonomamente e axudando ás demais persoas, textos do ámbito académico para obter, organizar e comunicar información: cuestionarios, encuestas, resumos, informes...              | Elabora, autonomamente, textos do ámbito académico para obter, organizar e comunicar información: cuestionarios, encuestas, resumos, informes...              | Elabora, con axuda, textos do ámbito académico para obter, organizar e comunicar información: cuestionarios, encuestas, resumos, informes...              | Elabora, con dificultade, textos do ámbito académico para obter, organizar e comunicar información: cuestionarios, encuestas, resumos, informes...              |
| <b>LGB3.2.2. Escribe, en diferentes soportes, textos propios dos medios de comunicación, imitando modelos.</b>   | Escribe, autonomamente e axudando ás demais persoas, en diferentes soportes, textos propios dos medios de comunicación, imitando modelos.  | Escribe, autonomamente, en diferentes soportes, textos propios dos medios de comunicación, imitando modelos.  | Escribe, con axuda, en diferentes soportes, textos propios dos medios de comunicación, imitando modelos.  | Escribe, con dificultade, en diferentes soportes, textos propios dos medios de comunicación, imitando modelos.  |

|  |  |   |   |   |
|--|--|---|---|---|
| <b>CSB3 6.1. Valora con espírito crítico a función da publicidade e recoñece e explica as técnicas publicitarias más habituais, analizando exemplos concretos.</b> | Valora con espírito crítico a función da publicidade e recoñece e explica, con autonomía e axudando ás demais persoas, as técnicas publicitarias más habituais, analizando exemplos concretos. | Valora con espírito crítico a función da publicidade e recoñece e explica, con autonomía, as técnicas publicitarias más habituais, analizando exemplos concretos. | Valora con espírito crítico a función da publicidade e recoñece e explica, con axuda, as técnicas publicitarias más habituais, analizando exemplos concretos. | Valora con espírito crítico a función da publicidade e recoñece e explica, con dificultade, as técnicas publicitarias más habituais, analizando exemplos concretos. |
|--|--|---|---|---|

### RÚBRICA DE EXPRESIÓN ORAL

|                   | 4  | 3   | 2  | 1  |
|-------------------|--|---|--|--|
| DICCIÓN           | Pronuncia con claridade todas as ideas que expón.  | Pronuncia con claridade pero existen algúns bloqueos, vacilacións ou equivocacións.   | A mensaxe vaise perdendo por momentos debido á falta de dicción.         | Non se entende o que expón debido á mala pronunciación ou articulación.                |
| ENTOACIÓN         | Mostra unha entoación adecuada durante toda a exposición.  | Perde a entoación nalgún momento da exposición.   | Consegue entoar adecuadamente nalgún momento da exposición               | Non consegue unha adecuada entoación.  |
| VOCABULARIO       | Usa un vocabulario adecuado para a audiencia eo domina perfectamente.  | Usa un vocabulario adecuado con algún erro ou ausencia de comprensión.  | Usa un vocabulario sinxelo e poden aparecer errores.                     | Usa un vocabulario pobre e ademais comete errores.                                     |
| RITMO/<br>FLUIDEZ | Fala amodo e con claridade. O discurso é fluido, sen interrupcións innecesarias.   | Prodúcese algúnhha vacilación, bloqueo ou interrupción innecesaria.   | Prodúcense vacilacións e bloqueos de seguido.                            | Non é capaz de expresarse con fluidez. Dubida e mantense calado.                       |
| VOLUME            | O volume é adecuado á situación comunicativa durante toda a exposición.  | O volume perdece nalgún momento durante a exposición.   | O volume perdece bastantes veces durante a exposición.                   | O volume non é adecuado. É moi baixo ou moi alto.                                      |
| COHERENCIA        | Domina o tema. Organiza o discurso cunha secuencia lóxica e arredor dun tema concreto. Sencontradicións nin repeticións. | Secuencia ben os contidos, pero hai errores na <u>priorización</u> de contidos, diferenciación de principais e secundarios... | Non estrutura o tema, pero si hai unha mínima organización dos contidos. | Non hai organización, nin estruturación do tema. Isto dificulta a comprensión do tema. |
| COHESIÓN          | Elabora un discurso oral cohesivo, utilizando nexos adecuados.   | Emprega nexos básicos e variados. Pode aparecer algún erro na selección dos nexos.  | Emprego algúns nexos básicos de forma repetitiva e limitada.             | Discurso desordenado, carente de nexos ou con mal emprego dos mesmos.                  |

|                     |   |  |  |   |
|---------------------|---|--|--|---|
| <b>FORMALIDADE</b>  | Saúda e despídese. Emprega un rexistro formal, adecuado ás características dos receptores, durante toda a exposición. | Esquece saudar ou presentar o tema. Perde a formalidade nalgún momento da presentación.                | Saúda e presenta o tema pero continúa cun rexistro informal. Ou viceversa. | Non presenta o tema nin a si mesmo. Informalidade durante a exposición.   |
| <b>XESTUALIDADE</b> | Utiliza a expresividade corporal: acenos, miradas, postura corporal... Con adecuación ao contido e ao público.        | Hai esforzo por emplegar a expresividade corporal, con algunha dificultade como: esaxeración, nervios. | Hai poucos xestos que acompañen á presentación.                            | Non emprega a xestualidade. Ou os xestos non axudan a reforzar o contido. |

|  |  | SI | NON |
|--|--|----|-----|
| <b>Hai interacción co público</b>                            |  |    |     |
| <b>Mirada ao público</b>                                     |  |    |     |
| <b>Postura adecuada</b>                                      |  |    |     |
| <b>Móstrase <del>tranquil@ e segur@ de</del> de si mesmo</b> |  |    |     |
| <b>Control do tempo</b>                                      |  |    |     |

| RÚBRICA DE AUTOAVALIACIÓN DOCENTE   |       |   |   |       |
|---|-------|---|---|-------|
|   | A (4) | B | C | D (1) |
| 1. Planificación da actividade docente  |       |   |   |       |
| No ámbito, os estándares de aprendizaxe son obxectivos e claros e o alumnado os coñece e entende en todo momento.                                   |       |   |   |       |
| Teño planificadas medidas de atención á diversidade e ao ACNEAE.  |       |   |   |       |
| 2. Desenvolvemento da actividade docente  | A (4) | B | C | D (1) |
| Nas actividades propostas, hai un emprego de métodos e estratexias, tendo en conta o emprego das TIC, para orientar ao alumnado na súa aprendizaxe. |       |   |   |       |
| Motivo ao alumnado e promovo o seu interese con recursos e estratexias didácticas.  |       |   |   |       |
| 3. Seguimento das aprendizaxes do alumnado e decisións adoptadas para favorecer a mellora destas e destes   | A (4) | B | C | D (1) |
| Emprego instrumentos e procedementos de avaliación adecuados.   |       |   |   |       |
| Realizo un rexistro individualizado dos progresos e realizacións do meu alumnado.   |       |   |   |       |
| Teño en conta a atención á diversidade na avaliación do alumnado e realizo actividades adecuadas para este.   |       |   |   |       |
| 4. Xestión da aula  | A (4) | B | C | D (1) |
| Planifíco a miña actividade docente, preparamo materiais e as propias actividades, organizo a aula...   |       |   |   |       |
| Promovo un ambiente de traballo que desenvolve actitudes de respecto e colaboración.  |       |   |   |       |
| Teño en conta as diversas capacidades de rendemento do alumnado e realizo actividades acordes a estas.  |       |   |   |       |